



大木俊郎プロフィール

昭和38年（1963年）1月生まれ茨城県つくば市（旧筑波町）出身
東芝テック株式会社で10年間システム営業
1997年11月34歳時ソニー生命保険株式会社へ転職
2018年12月ソニー生命保険株式会社を退職
2019年4月エシカルコンサルティング起業
2019年6月株式会社エシカルコンサルティング設立

21年間ソニー生命保険株式会社で中小企業様の保険相談をさせていただきました。
社長の過去・現在・未来をお聞きするうえで、事業承継の問題は避けて通れないことでしたが、事業承継対策を全体的に支援するプロがないことに気づき、断片的な提案に翻弄される社長が、「相続や事業承継で家族が不幸になってはならない！」と強く思い、2019年4月に事業承継専門コンサルタントとして起業いたしました。
知ってさえいれば防げる事態、回避できるトラブルは数多くあります。「事業承継」の現場では、それが如実に現れます。これまでの経験と知識を活かして、オーナー企業経営者及び一族をお守りいたします。

事業承継士®

「事業紹介」

事業承継専門コンサルティング

高株価対策、株式分散対策などの「ハードの事業承継」、後継者選定から調整などの「ソフトの事業承継」までをトータルサポート。

特に、親子間、社長と従業員間で事業承継時に発生する感情的な衝突に対して、家族会議の執行から仲裁まで、事業承継時に現れる真の問題解決支援をいたします。

「経営理念」

顧客企業様の後継者問題を解決し、事業承継を契機に経営革新を図る中小企業を増やすことによって地域社会に貢献し日本経済に寄与する。三方よし（売り手、買い手、世間）から、八方よしを『作り手』『使い手』『傳え手・繋ぎ手』『環境』『地域』『日本』『世界』『子ども=未来』」実現する企業を支援します。

株式会社エシカルコンサルティング

〒305-0051 茨城県つくば市二の宮1-2-2
TEL 029-895-9919 FAX 029-895-7255
代表取締役 大木俊郎 (090-3502-5754)
事業承継士、2級ファイナンシャル・プランニング技能士
ファイナンシャルプランナー（日本FP協会会員）
一般社団法人事業承継協会会員
株式会社バトンズ 認定承継アドバイザー

「事業承継」を成功させたい オーナー社長へ



円滑事業承継ともめない相続で
社長のハッピーリタイアメント
を実現します。

「家族会議」から始める 親子の心をつなぐ

事業承継オーダーメイドコンサルティング

M&A 支援



エシカルコンサルティング

▶ 事業承継士®
大木 俊郎

こんな疑問・お悩みありませんか？

事業承継ってしなきやいけないのか

対策を行わなかった場合どんな問題が起きるのか

何から手を付けていいかわからない

どんな計画を立てればいいのか

後継者を子どもにするべきか迷っている

子どもが事業を継ぎたがらない

従業員に承継したいが

個人保証や担保の問題はどうすればいいのか

M&Aを検討したい

会社を売却できるのか

相続税の負担を軽くしてあげたい

適切な対策を知りたい

子どもと言い争いをしてしまう

冷静に話したいができない

借金があるがどうしたらいいのか

子どもを連帯保証人にさせるのは気が引ける

誰に相談したらよいかわからない

気軽に相談できる相手がない

そんなお悩みを解決いたします！

エシカルコンサルティングが 選ばれる3つの理由

1. オーダーメイド対策

社長が抱える悩みは千差万別。

あらゆる角度からの最適解決策を
オーダーメイドで提案し実行支援い
たします。「財産」「権利」「目に
見えない会社の力」を円滑に後継者
へ引き継がせます。

2. 家族会議ファシリテーター

わかるだろう、わかっているはずだ
は後々トラブルの元になります。
家族間と後継者との円滑なコミュニ
ケーションの橋渡しをいたします。

3. 会社の力を見える化

社長がどうしても伝えておきたいこ
と、残してほしいことを文書にしま
す。社長の思い、ビジネスモデルな
ど後継者へ翻訳しながらお伝えしま
す。

WEBサイトをご覧ください

<https://shacyo-syokei.com>



「サービス内容」

事業承継コンサルティング

1. 事業承継診断および手法の選択による
事業承継計画の策定
2. 自社株式に関する株価引き下げ対策
3. 代表取締役退職金プランの策定
4. 自社株式移転計画の立案及び実行支援
5. 株主総会議事録・定款・規程類の見直し整
備作業
6. 後継者による事業計画書の策定支援
7. 後継者塾を通じた後継者育成プログラムの
提供（別途有料）
8. 相続における家族間の調整、保険活用の
検証
9. 上記に関連する事項へのアドバイス
 - ・資金繰り改善アドバイス
 - ・資産組み換えアドバイス
 - ・役員報酬最適化アドバイス
 - ・社長の仕事棚卸サポート
10. M&A支援（FA業務・仲介業務）

実務上発生するご費用は別途ご負担いただきますが、都度ご確認とご了承いただきながらおすすめします。

例：自社株評価、相続税評価、不動産鑑定、経営承継円滑化法申請、定款変更、遺言書作成、後継者教育等。

難易度により料金は変動いたしますので、初回面談後の正式お見積りにてご検討ください。

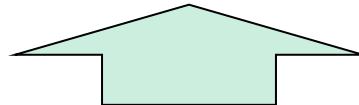
**初回面談無料
お気軽にご相談ください**



TEL 029-895-9919

中小M&A支援実施体制図

クライアント様

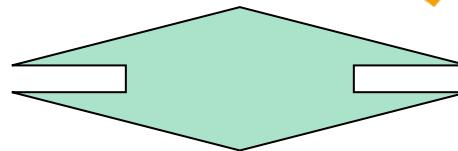


株式会社エシカルコンサルティング

FA業務・仲介業務
担当: 大木俊郎



事業承継士[®]



下記2団体と連携

株式会社バトンズ



一般社団法人
事業承継協会

会社／事業譲渡の進め方

